

Förstå hur en kreditlimit fungerar

Vårt jobb är att arbeta tillsammans med er för att skydda er verksamhet och stödja er tillväxt. Det innebär att hantera er försäkring och er exponering för risk. Som en del av denna process måste ni ansöka om kreditlimiter på era kunder. Hur fungerar det här?

För att omfattas av försäkringskyddet måste ni ha en giltig godkänd kreditlimit på varje enskild kund. Läs mer härnäst.

1. Bestäm beloppet för er kreditlimit

Bestäm det maximala kreditbeloppet ni vill ha beviljat på er kund.

Först måste ni beräkna det maximala utestående beloppet. Det beloppet avseer det högsta beloppet som ni har utstående till kunden för försäljning ni gjort och inte fått betalt för än.

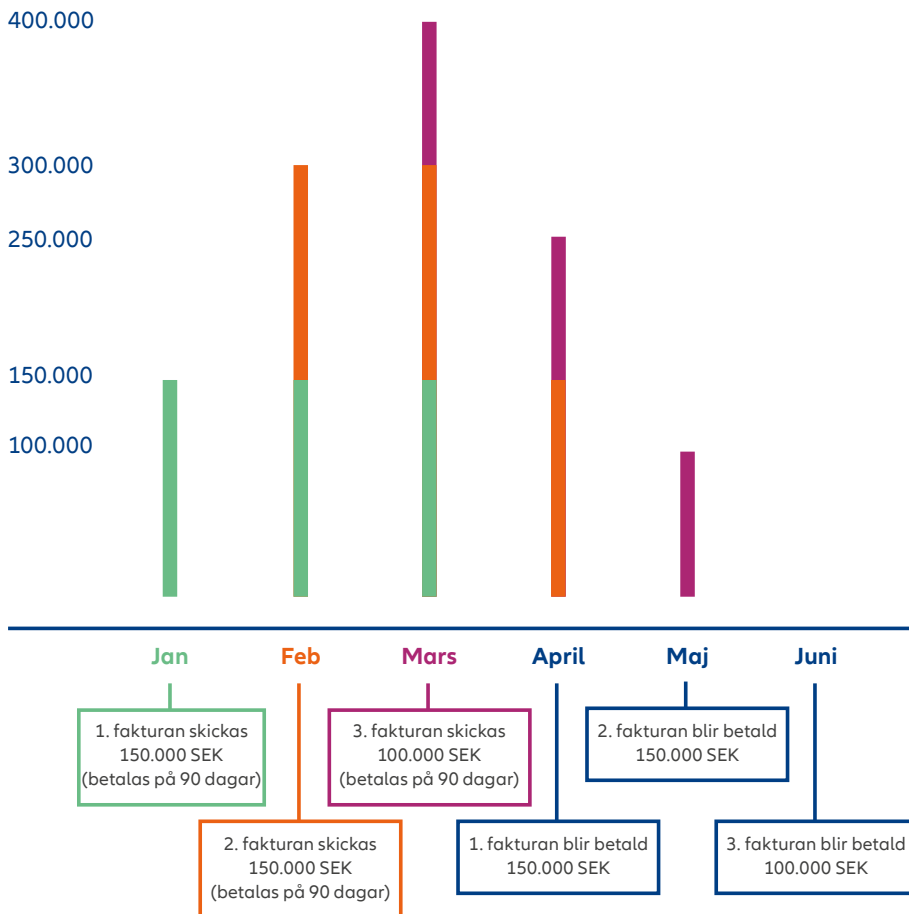


Låt oss ta detta exempel: Ni handlar med företaget ABC Inc.

- Ni har planerat för tre leveranser: Två för ett belopp av 150 000 SEK och en för 100 000 SEK.
- Leveranserna är schemalagda med 30 dagars mellanrum och betalningsvillkoren är 90 dagar.
- Var 30:e dag levererar ni produkten och ABC Inc. betalar er enligt överenskommelse inom de 90 dagarna.

Det utestående beloppet finns representerat i grafen på nästa sida.

Utstående (SEK)



ABC Inc. exempel

I detta fall kommer det utestående beloppet att vara 150 000 SEK i Januari, 300 000 SEK i Februari och 400 000 SEK i Mars. Det maximalt utestående beloppet är 400 000 SEK. Ni bör alltså ansöka om en kreditlimit på 400 000 SEK. Om det finns ytterligare order måste ni ansöka om det högre sammanlagda beloppet.

Ni bör överväga några saker när ni ansöker om en kreditlimit:

- Betalar er kund regelbundet till er i tid?
Om ni lägger till ytterligare obetalda fakturor så ökar det utestående beloppet. Din kreditlimit ska vara högre.

- Har ert företag en regelbunden balans?
Om era beställningar ökar vid speciella tillfällen så som högtider till exempelvis, kan ni behöva öka er kreditlimit och ert skydd när den tiden kommer.
- Är er försäljning regelbunden över året?
Här är ett trick för att beräkna ert genomsnittliga utestående belopp per månad: $[\text{årlig försäljning} / 360] \times \text{betalningsvillkor}$, eller $[\text{månadsförsäljning} / 30] \times \text{betalningsvillkor}$



Exempel på en genomsnittlig utestående beräkning för en vanlig försäljning.

Ni handlar med företaget ABC Inc. Er årsförsäljning till dem är 600 000 SEK, ni fakturerar regelbundet och era betalningsvillkor är 30 dagar.

Efter ovanstående beräkning är ert genomsnittliga utestående belopp $(600\,000 / 360) \times 30 = 50\,000$ SEK.

2. Hur ansöker man om en kreditlimit?

Ni kan ansöka om en limit via EOLIS. Läs vår guide: [Hur man ansöker om en kreditlimit](#).

I många fall kommer vi att kunna godkänna limiten online omedelbart. Vi kommer att bekräfta limitens godkännande via e-post.

När ni mottagit ett kreditmeddelande avseende den limiten, vänligen kontrollera uppgifterna för att säkerställa att kunden är korrekt.

3. Vad händer om vi drar tillbaka en godkänd limit?

När vi drar tillbaka en godkänd limit är det för att vi anser att risken har höjts för detta bolag. Reduceringen eller annulleringen av limiten gör att er försäkring försvinner.

Om ni har ett förlängt försäkringsskydd i ditt avtal, vanligtvis 30 dagar om inget annat är specificerat, kommer försäkringen vara förlängd lika länge. Ni kommer vara försäkrade under dessa 30 dagar på samma villkor som när ni hade godkänd limit.

Det händer att vi reducerar eller annullerar limiter med kortare varsel beroende på vilken information vi fått tillgång till. Om och när det händer så kommer det stå noterat på erat kreditbesked.



Innehållet här är endast vägledande och utgör inte själva försäkringen. Denna information är endast avsedd att ge en

allmän översikt. I händelse av en konflikt mellan innehållet häri och det utfärdade avtalet, gäller villkoren i avtalet.