

Warenkreditversicherung von Allianz Trade

Sichern Sie Ihr Unternehmen zuverlässig ab – mit unseren Produkten zur Absicherung von Forderungsausfällen.



Vertrauen in die Zukunft

Seit über 100 Jahren steht unser Name für Vertrauen in die Zukunft. Als weltweit führender Anbieter von Warenkreditversicherungen helfen wir großen wie kleinen Unternehmen rund um den Globus dabei, sichere Geschäfte mit zuverlässigen Partnern zu machen.



Unsere Kreditversicherung schützt Ihr Unternehmen zuverlässig vor Verlusten durch zahlungsunfähige Kunden – mit präventiven Informationen und im Ernstfall durch finanzielle Entschädigung. Allianz Trade steht weltweit für verlässliches Debitorenmanagement: Versicherungsexperten, Kreditprüfer und moderne Technologien sorgen dafür, dass unser Wissensvorsprung stetig wächst.

Wir sind in den wichtigsten Ländern der Erde mit eigenen Gesellschaften oder Beteiligungen präsent. Mit den Informationen über diese Märkte und die dort tätigen Unternehmen können wir auch Ihre Risiken präzise bewerten und absichern.

Mehr Sicherheit für Ihr Geschäft

Unter dem Dach der Allianz sind wir auf alle Bereiche des Forderungsmanagements spezialisiert. Mit weiteren Leistungen wie Avalkrediten oder Vertrauensschadenversicherungen bieten wir der Wirtschaft ein passgenaues Portfolio für mehr Sicherheit.

Dabei können Sie sich auf unsere Innovationskraft und individuelle Lösungswege verlassen. Wir verbinden unser globales Geschäftsmodell mit unserem lokalen Know-how, in Deutschland wie auch in unseren internationalen Gesellschaften. Und davon profitieren alle: der mittelständische Betrieb, der weltweit tätige Konzern – und Sie.

Es geht um die Zukunft Ihres Unternehmens

Sie geben Ihren Kunden regelmäßig Kredit – indem Sie Waren liefern und Leistungen erbringen, die nicht sofort bezahlt werden. Wir schützen Sie dabei zuverlässig vor möglichen Verlusten.

Viel Geld steht auf dem Spiel

Mit Krediten von jährlich rund 900 Mrd. Euro* übertreffen Handelskredite von Industrie, Handel und Dienstleistern sogar jene der Banken! Doch solche offenen Forderungen sind echtes Risikokapital – geht der Schuldner insolvent, geht der Gläubiger leer aus! Wie häufig das passiert, zeigen die Wirtschaftsnachrichten – und immer wieder sind auch große und bekannte Firmen dabei.

Vorsicht vor dem Dominoeffekt

Ein „Too big to fail“ gibt es nicht mehr. Das gilt in Deutschland wie im Ausland. Dort gehen ebenfalls vermehrt wirtschaftliche Schwergewichte mit deutlich höheren Schäden in die Insolvenz.

Zurück bleiben Lieferanten und Dienstleister, deren Rechnungen nicht bezahlt werden – denen aber für den erledigten Auftrag erhebliche Kosten entstanden sind. Das bedroht die Liquidität. So ist es kaum verwunderlich, dass Forderungsausfälle auch gesunde Unternehmen in die Folgeinsolvenz treiben.

Neue Chancen, neue Risiken

Und die Risiken werden durch globale Lieferketten und das heterogene Wachstum der einzelnen Märkte immer komplexer. Umso wichtiger ist es für Ihr Unternehmen, die jeweilige Lage richtig einzuschätzen und dann die richtigen Entscheidungen zu treffen. Damit Sie auch in unsicheren Zeiten wachsen und neue Märkte erschließen können.

Wir bei Allianz Trade unterstützen Sie dabei mit unserer weltweiten Expertise in der Risikobewertung. Wir helfen Ihnen, die Chancen und Risiken in Ihren Märkten zu bewerten, lohnende Geschäftsverbindungen zu erkennen und Forderungsausfälle rechtzeitig abzusichern. Selbst wenn Geschäftspartner im In- und Ausland insolvent gehen sollten, schützen wir Sie zuverlässig vor eigenen Verlusten.

* Quelle: Eurostat (Online-Datencode NASQ_10_F_BS)



Auf alle Fälle vorbereitet

Eine gute Nachricht im internationalen Geschäft: Mit dem richtigen Partner können Sie überall auf der Welt sicher Geschäfte machen.

Zahlungsunfähige Kunden und Forderungsausfälle stellen Ihr Unternehmen schon auf dem heimischen Markt vor Herausforderungen. Doch was passiert, wenn Auftraggeber jenseits der Grenzen nicht mehr bezahlen können? Informationen über ausländische Geschäftspartner sind oft schwer verfügbar und manchmal ebenso schwer zu verstehen. Fremde Sprachen, fremde Rechtssysteme und fremde Handelsbräuche, z. B. längere Zahlungsziele – das alles erhöht Ihr Risiko. Die gute Nachricht: Wenn Sie vorausschauend handeln, können Sie manches Problem schon entschärfen, bevor es entsteht.

Was können Sie tun?

Reduzieren Sie Forderungsausfälle für Ihr Unternehmen auf ein Minimum – mit nur 3 Schritten:

- Vereinbaren Sie klare Verträge mit Ihren Kunden.
- Setzen Sie auf konsequentes Debitorenmanagement mit laufender Bonitätsüberwachung.
- Schließen Sie eine Warenkreditversicherung mit integriertem Inkasso ab.

Erfahren Sie auf den nächsten Seiten mehr zu diesen Maßnahmen und holen Sie sich konkrete Tipps für ihre Umsetzung. So sind Ihre Forderungen sicher und Sie können sich in Ruhe um Ihre Geschäfte kümmern.



Forderungsverlust durch
Kundeninsolvenz in TEUR

Notwendiger Mehrumsatz in TEUR – bei einer
Umsatzrendite vor Steuern

	2%	4%	6%
10	500	250	167
25	1250	625	417
50	2500	1250	833
100	5000	2500	1667

So viel Mehrumsatz brauchen Sie, um Forderungsausfälle auszugleichen.

Ein präziser Vertrag ist im Ernstfall bares Geld wert

Am Anfang jedes Forderungsausfalls steht ein Vertrag. Doch ob der gut genug ist, merken Sie oft erst im Streitfall. Zum Beispiel, wenn Schuldner ungenaue Liefer- und Zahlungsbedingungen nutzen, um später oder gar nicht zu bezahlen. Sichern Sie sich dagegen von vornherein zuverlässig ab: durch klare Verträge.



1. Zahlungstermin eindeutig festlegen

Geben Sie den Zahlungstermin eindeutig mit dem Kalenderdatum an. So werden Ihre Kunden mit Ablauf des genannten Tages automatisch in Verzug gesetzt. Sie als Lieferant haben damit Anspruch auf Verzugszinsen.

2. Eigentumsvorbehalt vereinbaren*

Bevor Sie die Ware liefern, vereinbaren Sie unbedingt sämtliche Formen des Eigentumsvorbehalts im Vertrag. So können Sie Ihre Kunden notfalls gerichtlich zwingen, unbezahlte Ware oder den Erlös aus Weiterverkauf, Einbau oder Verarbeitung herauszugeben. Achten Sie dabei auf mögliche Klauseln in den AGB Ihrer Kunden, die Ihrem Eigentumsvorbehalt entgegenstehen.

3. Aufrechnung klarstellen

Verhindern Sie, dass Auftraggeber Ihre Forderungen mit willkürlichen Gegenforderungen aufrechnen – stellen Sie dazu gleich im Vertrag klar, dass sie nur mit „unbestrittenen oder rechtskräftig titulierten Gegenforderungen“ aufrechnen dürfen. So begegnen Sie wirkungsvoll einem beliebten Schuldnertrick.

*Siehe auch auf unserer Website unter der Kategorie „Wissen“ www.allianz-trade.de/wissen/unternehmensrisiken.html

Eine Investition, die sich auszahlt!

Wenn weder konsequentes Mahnen noch professionelles Inkasso und noch nicht einmal die Unterstützung der Gerichte zum Erfolg führen, ist Ihre Kreditversicherung von Allianz Trade für Sie da.

Tausende Unternehmen stellen Jahr für Jahr zu spät fest, dass bei ihren Kunden einfach nichts mehr zu holen ist. Doch wie konnte es so weit kommen? Und noch viel wichtiger: Was kommt danach? Die häufigsten Ursachen für solche Forderungsausfälle und deren Folgen:

- Dem Gläubiger fehlen Bonitätsinformationen über seine Geschäftspartner.
- Der Eigentumsvorbehalt reicht als Schutz nicht aus.
- Bei zu geringem Eigenkapital können Forderungsausfälle sofort existenzgefährdend sein.
- Große Insolvenzen ziehen weitere Ausfälle nach sich, z. B. bei Zulieferfirmen.

Um einen möglicherweise unternehmensgefährdenden Schaden abzuwenden, hilft in der Regel nur noch eine Kreditversicherung. Nur sie schützt Ihr Unternehmen umfassend vor Forderungsausfällen – und prüft Ihre Geschäftsbeziehungen darüber hinaus schon im Vorfeld. So gewinnen Sie Wissen und können viele Probleme von vornherein vermeiden.

So schützen wir Ihre Forderungen

Die Warenkreditversicherung hilft Ihnen gleich dreifach:

- Sie verhindert viele mögliche Forderungsausfälle, indem sie Kreditprüfungs- und Überwachungsaufgaben übernimmt.
- Sie reduziert die Anzahl unbezahlter Rechnungen durch integrierte Inkassodienstleistungen.
- Sie ersetzt Schäden, wenn trotz aller präventiven Maßnahmen und Bemühungen ein Kunde nicht zahlt.

Was können Sie versichern?

Grundsätzlich alle Forderungen aus Warenlieferungen, Werk- und Dienstleistungen. Sie können auch Fabrikations- und Forderungsrisiken aus Verkäufen von Maschinen und

Anlagen versichern. Die Warenkreditversicherung sichert Sie zudem weltweit ab, nur wenige Staaten sind ausgenommen.

Welche Voraussetzungen gelten für den Vertragsabschluss?

Zu Beginn analysieren wir gemeinsam mit Ihnen die Risikostruktur und das Debitorenmanagement Ihres Unternehmens. Folgende Punkte sind dabei unter anderem relevant:

- In welcher Branche sind Ihre Kunden tätig?
- Wie hoch ist der zu versichernde Umsatz?
- In welche Länder liefern Sie?
- Welche Forderungsausfälle entstanden in den letzten Jahren?
- Welche Zahlungsziele haben Sie mit den Abnehmern vereinbart?

Unsere frühzeitige Leistung sichert Ihre Liquidität

Ihr besonderer Vorteil: Wir entschädigen Sie bereits beim sogenannten Nichtzahlungstatbestand – also schon bevor ein gerichtliches Insolvenzverfahren eröffnet wird.

Der Nichtzahlungstatbestand ist gegeben, wenn es Allianz Trade Collections nicht gelungen ist, Ihre versicherte Forderung innerhalb einer vereinbarten Frist nach Auftragserteilung vollständig einzuziehen. Selbstverständlich leistet die Warenkreditversicherung auch, wenn

- ein gerichtliches Insolvenzverfahren über das Kundenvermögen eröffnet bzw. dieses mangels Masse abgewiesen wird,
- ein außergerichtlicher Liquidations- oder Quotenvergleich mit sämtlichen Gläubigern abgeschlossen wird,
- die Annahme eines Schuldenbereinigungsplans durch das Insolvenzgericht festgestellt wird und auch
- bei fruchtloser Zwangsvollstreckung.

Wissen Sie, wie gut es Ihren Kunden geht?

Sie können oft schon frühzeitig absehen, wenn Kunden nicht fristgerecht oder überhaupt nicht zahlen. Wir helfen Ihnen, die Warnsignale zu erkennen.

Es gibt viele Indizien, dass sich eine Insolvenz von Geschäftspartnern anbahnt. Ein konsequentes Debitorenmanagement – also die Kombination aus interner Schwachstellenanalyse, Bonitätsinformationen und intensiver Kundenbetreuung – erkennt diese Signale. Und es kann Ihr Unternehmen vor möglichen Folgeschäden schützen.

Informieren Sie sich von Anfang an

Bevor Sie eine Geschäftsbeziehung aufnehmen, sollten Sie die Bonität Ihrer Kunden immer prüfen, auch bei „großen Namen“ – damit es nach der Lieferung nicht nur noch um Schadenbegrenzung geht. Stellen Sie dafür einfach eine Versicherungsanfrage bei Allianz Trade. Alternativ können Sie auch den Bericht einer klassischen Auskunftei wie z. B. Creditreform anfordern.

Bleiben Sie weiter auf dem Laufenden

Beobachten Sie auch bestehende Kundenbeziehungen, denn die wirtschaftliche Lage eines Unternehmens kann sich schnell ändern. Durch regelmäßige Bonitätsprüfungen können Sie herausfinden, warum im konkreten Fall Rechnungen offen bleiben: Hat ein guter Kunde nur vorübergehende Zahlungsschwierigkeiten? Oder handelt es sich um einen unsoliden Schuldner, der auf Zeit spielt?

Was sind typische Warnsignale einer möglichen Kundeninsolvenz?

- Zahlweisen werden umgestellt.
- Angebotenes Skonto wird nicht ausgenutzt.
- Hauptbankverbindung wird gewechselt.
- Entscheidende Gesprächspartner sind für Sie scheinbar nie erreichbar.
- Hohe Preise werden widerspruchslos akzeptiert.
- Wechsel auf Geschäftsführungs- oder Gesellschafterebene oder durch Betriebsaufspaltungen.
- Gute Mitarbeiter verlassen reihenweise das Unternehmen.

Wir als Inkassoprofi mahnen günstiger

Zahlt der Kunde tatsächlich nicht wie vereinbart, sollten Sie schnell und konsequent mahnen. Wird die Rechnung auch dann nicht beglichen, müssen Sie unbedingt weitere juristische Schritte einleiten. Ihre Rechtsvertretung kann Sie hierzu entsprechend beraten. Doch so weit muss es nicht kommen: Ein professionelles Inkasso kann auch schon vorher in Fällen für Zahlung sorgen, in denen Ihr Hausinkasso nichts erreicht. Deshalb ist es in der Regel wirtschaftlicher als eine interne Mahnabteilung.



Nutzen Sie Ihr Pfandrecht

Ohne besondere Vereinbarungen können Sie – wenn Sie zum Beispiel eine wertvolle Sache reparieren – das sogenannte Unternehmerpfandrecht geltend machen. So braucht eine Werkstatt ein repariertes Fahrzeug erst dann an den Kunden zu übergeben, wenn die Rechnung bezahlt wurde. Sie kann das Auto sogar verkaufen, um an ihr Geld zu kommen.



Achtung:
Hartnäckige Schuldner neigen dazu, im Streit auf Zeit zu spielen!

Mit Allianz Trade haben Sie es besonders leicht

Darum gehören Inkasso und Kreditversicherung bei uns zusammen: Mit unserer Warenkreditversicherung übergeben Sie Ihre überfälligen Forderungen einfach nur an Allianz Trade Collections. Wir übernehmen das Mahnen und den Einzug, führen gegebenenfalls für Sie den Versicherungsfall herbei und prüfen Ihren Entschädigungsanspruch. Noch mehr Wissenswertes über unser Inkasso erfahren Sie auf Seite 12/13.

Der letzte Schritt führt vor Gericht

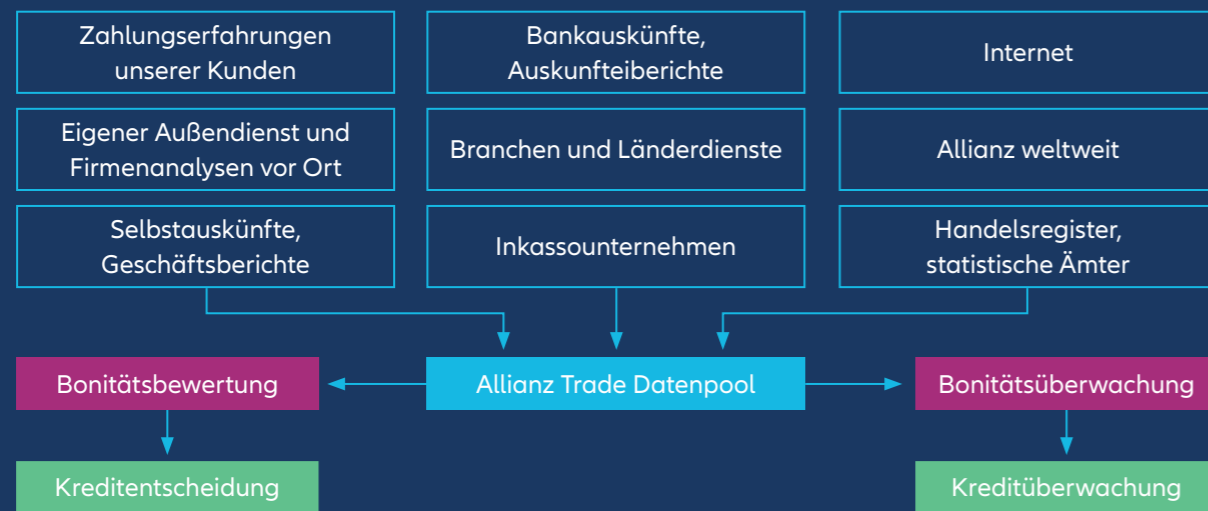
Hilft das alles nicht, bleibt nur noch der gerichtliche Weg. Am schnellsten und günstigsten ist hier das Mahnverfahren beim Amtsgericht: Es dauert nur ca. zwei Monate, bis per Vollstreckungsbescheid die Gerichtsvollziehung beauftragt werden kann. Eine Zahlungsklage, mit der Sie Einwände Ihres Schuldners abwehren, braucht dagegen in der Regel mindestens sechs Monate! Wer sich aber auskennt, benötigt zum Ausfüllen und Abschicken des Mahnbescheids nicht einmal anwaltliche Hilfe. Übrigens: Auch wenn bei Ihrem Schuldner nichts zu holen zu sein scheint, kann sich die Vollstreckung lohnen – Sie können z. B. seine möglichen Forderungen gegen Dritte oder künftige Steuererstattungen pfänden lassen.

Wissen, was gut für Sie ist: Der Allianz Trade BoniCheck

Wenn Sie wissen, wann ein Geschäft für Sie gefährlich wird, können Sie sich wirksam vor einem Forderungsausfall schützen. Der entscheidende Indikator: die Bonität Ihrer Kunden.

Um die nötigen Informationen kümmern sich die Risikoexperten von Allianz Trade. Sie prüfen die Bonität und überwachen die Delkredererisiken. Für die Analysen stehen ihnen Informationen zu mehr als 85 Millionen Unternehmen in über 160 Ländern aus verschiedenen zuverlässigen Quellen zur Verfügung.

Weltweiter Informationsaustausch



Wir aktualisieren laufend alle Daten – auf Basis der Erkenntnisse von Außendienstmitarbeitern, regionaler Experten vor Ort sowie anhand der Auskünfte unserer Versicherungsnehmer über das Zahlungsverhalten ihrer Kunden.

Wir nehmen jeden Kunden unter die Lupe
Unsere Experten untersuchen für jedes Ihrer Geschäfte, ob der gewünschte Lieferantenkredit vertretbar ist – abhängig von der Bonität Ihres Kunden. Zur Prüfung holen sie Informationen aus seinem gesamten Umfeld ein und werten Bilanzen und Geschäftsberichte aus. Auch Zahlungserfah-

rungen anderer Lieferanten und eigenes Know-how werden einbezogen, eine intensive Marktbeobachtung ist zudem selbstverständlich.

Analysesystem mit Fuzzy Logic
Zur Auswertung der Daten nutzen wir ein selbst entwickeltes Expertensystem, das auf Fuzzy Logic basiert. Diese Technologie verarbeitet systematisch neben harten Zahlen und Fakten auch qualitative Informationen, z. B. über das Zahlungsverhalten oder die Fähigkeiten des Managements. Deshalb ist unser System üblichen Bewertungsmethoden deutlich überlegen.



Zusagen in Sekunden: Online-Kreditanfrage

Jedes Unternehmen wünscht sich die Kreditzusage möglichst sofort. Hier ist unser Online-Service ideal: 80 % aller Inlandsanfragen werden in Sekunden entschieden. Ebenso wichtig: Ihre Daten sind durch modernste IT-Sicherheitstechnik optimal geschützt.

Schnell und einfach: So soll ein Online-System sein

Als Webanwendung fügt sich unser Online-Service ohne Installation in Ihre PC-Umgebung ein. Die selbsterklärende Menüführung ermöglicht eine schnelle Kreditanfrage ohne Einarbeitung – Sie geben einfach nur die Kundendaten sowie die Summe Ihres Lieferantenkredits an. Bei positivem Ergebnis erhalten Sie sofort die Kreditentscheidung auf den Bildschirm bzw. auf Wunsch parallel per „Secure E-Mail“.

Immer da, wo Sie es brauchen

Sie können sich von jedem Ort der Welt einwählen. Durch den direkten Zugriff auf den Allianz Trade Datenpool mit Monitoring des Zahlungsverhaltens von 85 Millionen Unternehmen in über 160 Ländern ermöglicht unser Online-Service somit auch für Auslandsgeschäfte einfache und sofortige Kreditentscheidungen.

Wenn Sie sich mit Ihrem Passwort eingewählt haben, geben Sie die Daten ein – und Sie erhalten eine Kreditentscheidung zumeist in Sekundenschnelle.



Ihre Vorteile auf einen Blick

- Anzeige und Pflege Ihrer Kunden in der Kundenliste.
- Meldung von überfälligen Forderungen, negativen Informationen oder Schäden.
- Senden von Nachrichten.
- Anzeige Ihres gesamten Auftragsbestandes bei der Euler Hermes Aktiengesellschaft.
- Kreditanträge und -entscheidungen.
- Direkter Link zum Online-Service von Allianz Trade Collections, z. B. zur Erteilung von Inkassoaufträgen.
- Diverse Upload- und Download-Möglichkeiten.
- Elektronische Übermittlung von Kreditentscheidungen zur automatisierten Weiterverarbeitung in Ihrem System.

Forderungsmanagement durch unsere Inkasso-Profis

Zeit ist Geld – besonders, wenn es um Ihre Liquidität geht: Je später eine Rechnung bezahlt wird, desto später stehen Ihnen diese Mittel für Investitionen und Betriebsausgaben zur Verfügung. Wir sorgen dafür, dass Sie rechtzeitig an Ihr Geld kommen.

Allianz Trade Collections unterstützt Sie vom Einzug ausstehender Forderungen bis hin zur Optimierung Ihres Mahnwesens. Unsere Experten sind seit Jahrzehnten erfolgreich im Forderungseinzug tätig und verfügen über exzellentes Know-how sowie das nötige Fingerspitzengefühl. So können wir Ihr Unternehmen nachhaltig entlasten – ohne die Beziehung zu Kunden zu belasten.

Sicherheit ohne Grenzen: das Auslandsinkasso
Inkasso ist immer „Local business“. Darum ist das weltweite Netz unserer Auslandsgesellschaften für Ihre internationalen Geschäfte von unschlagbarem Vorteil: Allianz Trade Collections arbeitet mit Partnern in der ganzen Welt zusammen – Experten, die mit dem jeweiligen Rechtssystem eines Landes und seinen geschäftlichen Gepflogenheiten vertraut sind. Die konsequent alle Möglichkeiten ausschöpfen, Ihre offenen Forderungen zu realisieren.

Und die beim grenzüberschreitenden Inkasso die exzellenten internationalen Kontakte nutzen können.

Die perfekte Ergänzung zur Kreditversicherung von Allianz Trade

Gemeinsam mit Ihrer Warenkreditversicherung kann Ihnen unser Inkasso viel Arbeit abnehmen und in vielen Fällen auch verhindern, dass es zum Versicherungsfall kommt. Die überzeugenden Gründe:

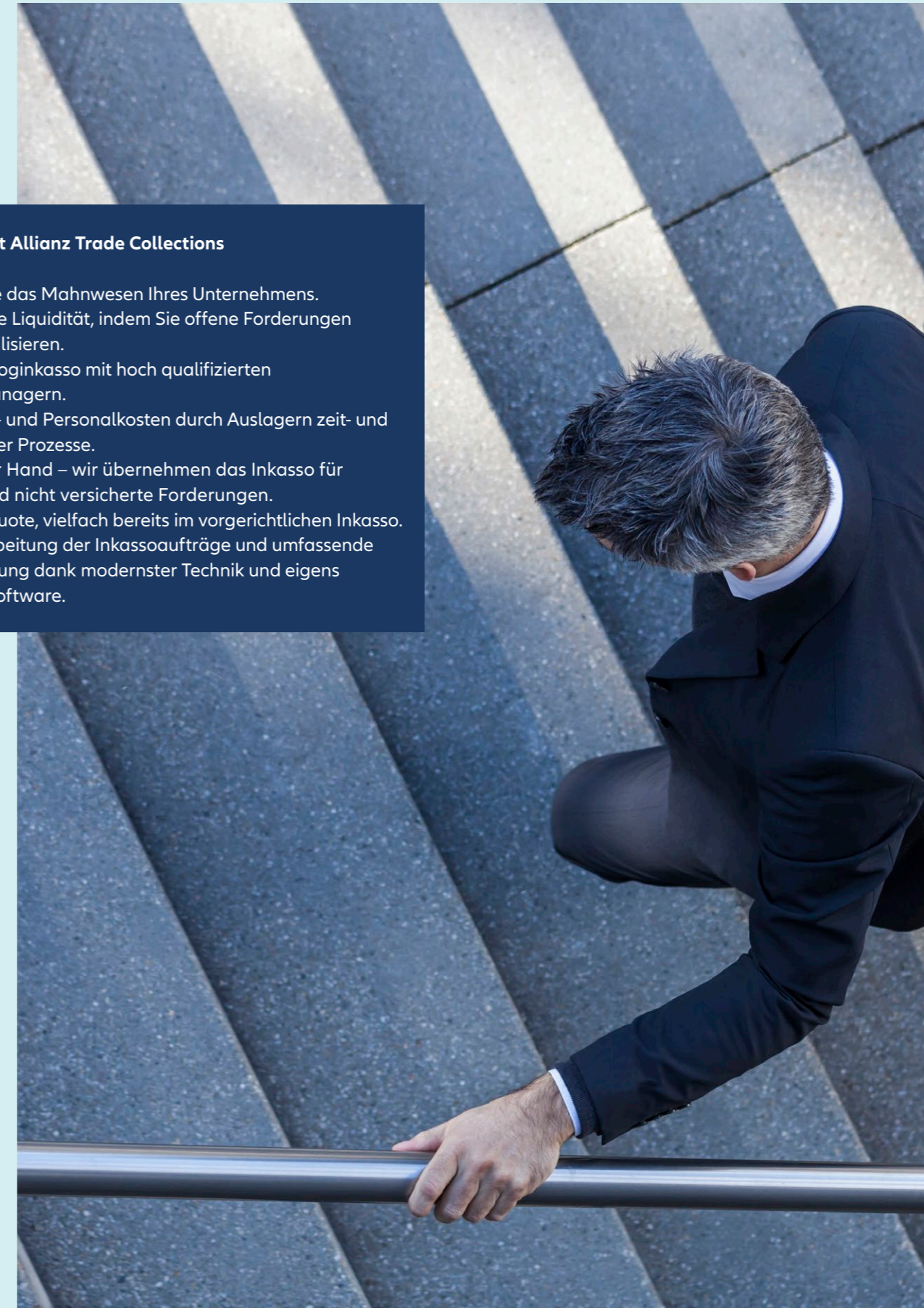
- Sie arbeiten mit einem marktbekanntem Partner von hohem Ansehen, der das Inkasso für Sie praktikabel und rentabel macht.
- Sie delegieren ein zeit- und kostenintensives Verfahren sowie schwierige Verhandlungsprozesse an einen neutralen, erfahrenen Dritten.
- Sie vertrauen auf ein internationales Netzwerk, das Ihre Interessen im In- und Ausland wahrnimmt.
- Wir erledigen sämtliche Verpflichtungen rund um Ihre Forderungen – Sie profitieren davon: kurze Wege, ein geringer Aufwand und kontinuierlicher Service aus einer Hand.
- Nach der Entschädigung betreiben wir für Sie zudem kostenfrei den Regress.
- Schnelle und einfache Abwicklung über unseren Online-Service.



Nähere Informationen finden Sie in unserem separaten Produktmerkblatt zum Inkasso.

Ihre Vorteile mit Allianz Trade Collections

- Optimieren Sie das Mahnwesen Ihres Unternehmens.
- Steigern Sie die Liquidität, indem Sie offene Forderungen erfolgreich realisieren.
- Effektives Dialoginkasso mit hoch qualifizierten Forderungsmanagern.
- Weniger Sach- und Personalkosten durch Auslagern zeit- und kostenintensiver Prozesse.
- Alles aus einer Hand – wir übernehmen das Inkasso für versicherte und nicht versicherte Forderungen.
- Hohe Erfolgsquote, vielfach bereits im vorgerichtlichen Inkasso.
- Schnelle Bearbeitung der Inkassoaufträge und umfassende Schuldnerprüfung dank modernster Technik und eigens entwickelter Software.



Allianz Trade: starke Leistungen weltweit

Wir sind Ihr kompetenter Ansprechpartner vor Ort mit eigenem Netzwerk und Beteiligungen an den wichtigsten Standorten der Welt. Nutzen Sie unsere umfangreichen, auf die landesspezifischen Bedürfnisse ausgerichteten Leistungen im Debitorenmanagement jetzt überall für Ihre Geschäfte.

Internationaler Service mit vertrautem Standard
Ob als deutscher oder internationaler Kunde: Profitieren Sie mit uns weltweit von Warenkreditversicherungen sowie von folgenden Produkten und Dienstleistungen:

Deckungslücken schließen

Wenn mit Ihrer Warenkreditversicherung ein zu geringes oder gar kein Kreditlimit möglich ist, helfen unsere Top-up-Deckungen Allianz Trade CAP/CAP+: Sie ergänzen Ihre Hauptversicherung bei Geschäften mit erhöhtem Risiko, um die Deckungslücke bis zu einer bestimmten Grenze zu schließen. Mit Allianz Trade Power CAP können Sie sogar Deckungslücken ab 1 Million € vermeiden, wenn Ihre Hauptversicherung bei besonders großen Geschäften keine vollständige Absicherung bieten kann.

Schutz vor Insolvenzanfechtung

Auch dieses Risiko nehmen wir Ihnen ab: Geht einer Ihrer Geschäftspartner pleite, kann die Insolvenzverwaltung von Ihnen Gelder zurückfordern, die Sie für Forderungen aus der Zeit

vor der Insolvenz erhalten haben – bis zu 4 Jahre rückwirkend! Mit der Allianz Trade Insolvenzanfechtungsversicherung sind Sie dabei auf der sicheren Seite.

Schutz vor Vertrauensschäden

Einen effektiven Schutz vor Veruntreuung bietet die Vertrauensschadenversicherung. Sie sichert Ihr Unternehmen gegen finanzielle Schäden ab, die von Mitarbeitern, Zeitarbeitskräften, Fremdpersonal oder Organmitgliedern verursacht werden. Also gegen vorsätzlich begangene unerlaubte Handlungen wie Diebstahl, Unterschlagung, Betrug, Untreue oder Computerbetrug. Mehr noch: Sie können sich mit unserer Vertrauensschadenversicherung auch gegen die wachsende Gefahr der Cyberkriminalität absichern. Etwa gegen bestimmte Formen von gezielten Hackerangriffen und Datenklau sowie gegen Delikte wie Fake President oder Bestellerbetrug.

Mit Avalen die Liquidität sichern

Mit dem Avalkredit übernehmen wir Bürgschaften, Garantien und Bonds aufgrund vertraglicher oder



gesetzlicher Verpflichtungen gegenüber Auftraggebern im In- und Ausland. Diese sind vergleichbar mit dem Avalkreditgeschäft der Banken. Das entlastet Ihr Kreditvolumen bei der Hausbank und verschafft Ihnen zusätzliche Liquidität.

Übernahme von Inkasso

Das erfolgreiche Inkasso überfälliger Forderungen übernimmt Allianz Trade Collections für Sie. Und mit MahnFlink können Sie auch Ihr Mahnwesen durch uns erledigen lassen – einfach, schnell, effizient und kostengünstig.

Die Bonität Ihrer Geschäftspartner im Blick

Durch Risikoexperten von Allianz Trade erfahren Sie schon vor einem Geschäft, was Sie über die Bonität Ihrer Partner wissen müssen. Mit unserem Allianz Trade BoniCheck können Sie das wirtschaftliche Risiko Ihrer Kunden oder Lieferanten zuverlässig einschätzen.

Ihr Risikoportfolio auf einen Blick

Und mit Allianz Trade SmartView als Ergänzung machen Sie Ihre Warenkreditversicherung noch informativer und effektiver: Das Dashboard liefert Ihnen einen erstklassigen Überblick über das Risikoportfolio Ihres Unternehmens – übersichtlich sortiert, grafisch attraktiv gestaltet und immer tagesaktuell.

Kreditversicherungen selbst verwalten

Wenn Sie regelmäßig mehrere Hundert Kreditlimite zu verwalten haben, können Sie das mit Allianz Trade in Zukunft deutlich schneller, einfacher und vor allem fehlerfreier erledigen: Über unsere digitale Schnittstelle Allianz Trade API integrieren Sie die Funktionalitäten der Kreditversicherung direkt ins eigene Kreditmanagementsystem.

Sie finden uns gleich in Ihrer Nähe

Euler Hermes Deutschland

Niederlassung der Euler Hermes SA
22746 Hamburg
Tel. +49 (0) 40/88 34-0
Fax +49 (0) 40/88 34-77 44
info.de@allianz-trade.com
www.allianz-trade.de

Ihr direkter Draht für schnelle Hilfe:

Allianz Trade CustomerService
Tel. +49 (0) 40/88 34-35 36
Fax +49 (0) 40/88 34-32 70
customerservice@allianz-trade.com

Berlin

Tel. +49 (0) 30/20 28 43-00
Berlin@allianz-trade.com

Bielefeld

Tel. +49 (0) 5 21/9 64 56-0
Bielefeld@allianz-trade.com

Bremen

Tel. +49 (0) 4 21/1 65 97-0
Bremen@allianz-trade.com

Dortmund

Tel. +49 (0) 2 31/1 82 99-0
Dortmund@allianz-trade.com

Frankfurt

Tel. +49 (0) 69/13 48-0
Frankfurt@allianz-trade.com

Freiburg

Tel. +49 (0) 7 61/4 00 79-0
Freiburg@allianz-trade.com

Hamburg

Tel. +49 (0) 40/2 36 36-0
Hamburg@allianz-trade.com

Hannover

Tel. +49 (0) 5 11/3 64 01-0
Hannover@allianz-trade.com

Köln

Tel. +49 (0) 2 21/9 20 60-0
Koeln@allianz-trade.com

Leipzig

Tel. +49 (0) 3 41/9 08 23-0
Leipzig@allianz-trade.com

München

Tel. +49 (0) 89/5 43 09-0
Muenchen@allianz-trade.com

Nürnberg

Tel. +49 (0) 9 11/2 44 05-0
Nuernberg@allianz-trade.com

Stuttgart

Tel. +49 (0) 7 11/9 00 49-0
Stuttgart@allianz-trade.com

Exportkreditgarantien der Bundesrepublik Deutschland

Euler Hermes Aktiengesellschaft
Postfach 50 03 99
22703 Hamburg

Hausanschrift:

Gasstraße 29
22761 Hamburg
Tel. +49 (0) 40/88 34-90 00
Fax +49 (0) 40/88 34-91 75
info@exportkreditgarantien.de

Büro Berlin

Friedrichstadt-Passagen
Quartier 205
Friedrichstraße 69
10117 Berlin
Tel. +49 (0) 30/72 62-117 50
Fax +49 (0) 30/72 62-117 76
aga-berlin@exportkreditgarantien.de