

TIEDÄTKÖ, MILLOIN ASIAKKAASI OVAT MUSTIEN PILVIEN ALLA

Edes hyvä luotonvalvontaprosessi ei kata kaikkia riskejä. Euler Hermesin luottovakuutus voi auttaa.

Euler Hermesillä on käytössään ajantasaiset tiedot asiakkaista, tulevaisuudennäkymistä, maista ja toimialoista. Asiantuntijatiimimme tarjoavat sinulle:

- ✓ Vakuutettujen asiakkaidesi aktiivisen seurannan, jonka avulla olemme ajan hermolla muutoksista, jotka saattavat vaikuttaa asiakkaidesi maksukäyttäytymiseen.
- ✓ Riskiasiantuntijoidemme huolella tekemät luottolimiittipäätökset.
- ✓ Asiakasvastaaviamme, riskiasiantuntijoidemme ja perintätoimihenkilöidemme asiantuntemuksen, avun ja tuen ongelmatilanteissa.
- ✓ Turvaa maksuun: jos vakuutetut asiakkaasi eivät maksa, me maksamme.

JOKA KERRAN, KUN YRITYKSESI LÄHETTÄÄ LASKUN ASIAKKAALLE, ON MAHDOLLISTA, ETTEI SAATAVAA MAKSETA. TÄMÄ AIHEUTTAA RISKEJÄ KASSAVIRRALLE SEKÄ YRITYKSESI KANNATTAVUDELLE.

YKSI SUURI MAKSAMATON LASKU VOI VAARANTAA YRITYKSESI KASVUN TAI JOPA JOHTAA KONKURSSIIN.

Onko sinulla maksunsa laiminlyöviä asiakkaita?

Viisi merkkiä siitä, että asiakkaasi tilanne voi olla heikentynyt

1 Myöhästyneet maksut

Pyrkiikö asiakkaasi muuttamaan maksuehtoja tai eikö hän enää noudata maksusopimusta?

On todennäköistä, että hänen kassavirtansa on heikko.

2 Kyseenalaiset luottopäätökset

Onko asiakkaasi tehnyt epätavallisen suuren sopimuksen epäilyttävän osapuolen kanssa? Ole varovainen. Hänen ongelmistaan voi tulla sinun ongelmiasi, ellei hänen luotonvalvontaprosessinsa kyseisen osapuolen suhteen ole kunnossa.

3 Uusi rahoitus

Yrittääkö asiakkaasi jatkuvasti hankkia uutta rahoitusta tai vaihtaako hän säännöllisesti pankkia?

Tämä voi johtua siitä, ettei nykyinen pankki enää myönnä luottoa. Ole tarkkaavainen!

4 Valvontatoimien lisääntyminen

Onko asiakkaasi jatkuvasti luotonantajien erityistarkkailussa? Tämä voi tarkoittaa sitä, että hänellä on vaikeuksia maksaa velkojilleen.

5 Selityksiä, selityksiä, selityksiä

Asiakkaasi jatkuvat selitykset siitä, miksi hän ei ole maksanut, voivat olla merkki maksuongelmista.

Vältä ongelmat, kun aloitat uuden asiakassuhteen

🔍 Tutki tarkasti uusien asiakkaidesi taloudellinen tilanne, luottohistoria sekä suhteet muihin velallisiin ja velkojiin.

🔍 Tee kaikista uusista asiakkaistasi riskianalyysi ja määrittele, millä tavoin ja miten usein seuraat uutta asiakastasi.

🔍 Varmista, että keräät jatkuvasti uutta taloudellista tietoa asiakkaistasi, erityisesti riskiprofiilin ollessa korkea.

Euler Hermes ottaa uusien asiakkaidesi valvontaprosessin mielellään hoitaakseen. Voit luottavaisesti kasvattaa toimintaasi kotimaassa ja ulkomailla.

Haluatko tietää lisää mahdollisuuksistamme? www.eulerhermes.fi