



**RÉALISER PLUS DE VENTES**  
de façon sécuritaire et stratégique  
auprès de vos clients, actuels ou  
nouveaux.



**APPROUVER LES  
LIMITES DE  
CRÉDIT PLUS  
RAPIDEMENT**  
et saisir davantage  
de possibilités.



**MAINTENIR  
VOS LIQUIDITÉS ET  
VOTRE  
RENTABILITÉ**  
en atténuant le  
risque de créances  
douteuses.



**ACCÉDER À DE  
MEILLEURS  
RENSEIGNEMENTS**  
sur vos clients  
actuels et potentiels  
afin d'éviter les  
pertes.



**OBTENIR UN MEILLEUR FONDS  
DE ROULEMENT**  
(souvent à un taux plus favorable)  
parce que les créances assurées se  
traduisent par des garanties sûres.



**OFFRIR DES  
MODALITÉS  
CONCURRENTI  
ELLES** et  
vendre  
davantage  
à l'étranger.

# DIX RAISONS D'ASSURER VOS COMPTES RECEVABLES



**GÉRER LE RISQUE DE  
CONCENTRATION LIÉ À  
VOS COMPTES CLIENTS.**

**ACCROÎTRE L'EFFICACITÉ  
DE VOTRE ÉQUIPE DE  
CRÉDIT INTERNE** en puisant  
dans les vastes ressources  
d'un chef de file de l'assurance  
crédit.



**AMÉLIORER LES RELATIONS  
AVEC VOS CLIENTS** et être plus  
concurrentiel en augmentant leur  
limite de crédit en toute sécurité ou  
en offrant de meilleures modalités.



**DORMIR SUR VOS  
DEUX OREILLES** en  
sachant que vos  
risques sont couverts  
et que vos paiements  
sont garantis.

Pour en savoir plus,  
visiter [www.eulerhermes.ca/fr](http://www.eulerhermes.ca/fr)